

PERSONAL DEVELOPMENT  
**CORSO ON-DEMAND**  
*EDIZIONE N° 1*

# Negoziazione Strategica

**Sole**  
**24 ORE**  
Formazione



PERSONAL DEVELOPMENT  
CORSI ON-DEMAND  
EDIZIONE N° 1

# Negoziazione Strategica

Progettato per chiunque desideri sviluppare competenze negoziali avanzate, fondamentali sia nella vita professionale che personale. La negoziazione è una componente essenziale delle interazioni quotidiane e può influenzare significativamente il nostro successo.

in collaborazione con:

 [negoziazione.eu](https://www.negoziazione.eu)

# Perché scegliere questo corso?

Tutti negoziamo continuamente, nella vita personale e professionale. Spesso vediamo la negoziazione come un evento speciale, ma è parte integrante della nostra quotidianità. Trascurare i processi negoziali può danneggiarci, mentre imparare a negoziare strategicamente ci rende più efficaci ed eleganti.

Il videocorso mira a farci conoscere le dinamiche negoziali e le tecniche più efficaci ed eleganti, attraverso lezioni sintetiche e pratiche, ricche di esercitazioni interattive. Il programma alterna teoria applicabile e pratica, per sviluppare le 8 competenze chiave della negoziazione strategica, comprendere le complessità dei processi e applicare le migliori tecniche.

- Sviluppo competenze chiave: Acquisisci le 8 competenze fondamentali per negoziare strategicamente, migliorando la tua efficacia in contesti professionali e personali
- Teoria e pratica: Approfitta di un programma che alterna teoria applicabile e pratica con esercitazioni interattive, per un apprendimento completo e coinvolgente
- Tecniche avanzate: Impara e applica le tecniche e gli stratagemmi di negoziazione più efficaci ed eleganti, aumentando la tua professionalità
- Flessibilità e accessibilità: Corso on-demand, accessibile quando e dove vuoi, ideale per neo diplomati, laureati, professionisti e aziende

# Struttura del corso



**Partenza:**



**Durata complessiva:** 8 ore asincrone



**Lezioni:**



**Modalità di erogazione:** On Demand



**Attestato:** Attestato di frequenza

**Sole**  
**24 ORE**  
**Formazione**

# A chi è rivolto il corso?

## Destinatari

Il corso è rivolto a manager, imprenditori e professionisti che vogliono sviluppare competenze di negoziazione strategica.

## Sbocchi Professionali

Il corso si rivolge a chiunque voglia sviluppare le proprie abilità e competenze negoziali a 360 gradi. Si rivolge quindi a figure manageriali, imprenditori e professionisti che frequentemente conducono negoziazioni interne ed esterne.



# Programma

**MODULO 1 - Introduzione alla Negoziazione**

**MODULO 2 - Il processo negoziale**

**MODULO 3 - La tecnica negoziale**

# La Faculty del corso

## **Piercarlo Romeo**

CEO & Founder in FYM Formazione e Coaching

## **Federico Oggian**

Senior Trainer e Senior Business Coach in FYM

## **Alberto De Panfilis**

Direttore Didattico - FYM Formazione e Coaching



# Modalità di iscrizione e pagamento



## Modalità di iscrizione:

<https://sole24oreformazione.it/iscrizione/corso?codice=MA23337>



**€ 700** + IVA

---

## Modalità di pagamento:

Sole 24 ORE Formazione si impegna a rendere la formazione accessibile a tutti, ampliando continuamente le convenzioni. Contattaci per scoprire come risparmiare fino al 50% grazie alle nostre agevolazioni!!! Il pagamento della quota può avvenire tramite carta di credito e bonifico bancario. Per il bonifico, l'IBAN di riferimento è il seguente: IT96N0326803402052620984800. Possibilità di finanziamento con Sella Personal Credit previa approvazione della finanziaria\*

\* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Operazione soggetta ad approvazione di Sella Personal Credit SpA. Per maggiori informazioni è possibile richiedere il modulo "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e la copia del testo contrattuale.





**[sole24oreformazione.it](http://sole24oreformazione.it)**

---

Numero Verde  
**800 128 646**