PERSONAL DEVELOPMENT

CORSO ON-DEMAND

EDIZIONE N° 1

Negoziazione Strategica Avanzata

Sole 24 ORE Formazione

Se c'è il Sole non c'è ombra di dubbio.

Executive Education Excellence

PERSONAL DEVELOPMENT

CORSI ON-DEMAND

EDIZIONE N° 1

Negoziazione Strategica Avanzata

L'obiettivo del corso è di conoscere le dinamiche negoziali ed imparare le tecniche e gli stratagemmi di negoziazione più avanzati e più efficaci, attraverso lezioni sintetiche e d'impatto ed esercitazioni pratiche e concrete.

in collaborazione con:

negoziazione.eu

Sole 24 ORE Formazione

Perché scegliere questo corso?

Il corso "Negoziazione Strategica Avanazata" offre una formazione completa e avanzata sulle tecniche di negoziazione strategica. Pensato per manager, imprenditori e professionisti, questo videocorso permette di sviluppare competenze negoziali attraverso lezioni sintetiche e pratiche. L'obiettivo è affinare la propria tecnica negoziale, sviluppare uno stile personale efficace ed elegante, e imparare ad applicare tecniche e stratagemmi avanzati. Il corso è erogato in modalità on demand con la possibilità di partecipare al laboratorio in diretta streaming o presso la sede di Milano.

- Sviluppo Competenze Avanzate: Impara tecniche e stratagemmi di negoziazione strategica per diventare più efficace nelle trattative
- Formazione Pratica: Alternanza continua tra teoria e pratica, con esercitazioni concrete
- Flessibilità: Modalità on demand che permette di seguire il corso secondo i propri tempi e partecipare a laboratori mensili in diretta

Struttura del corso

Partenza:

Durata complessiva: 12 ore, 8 ore asincrone + 4 ore di laboratorio pratico

Lezioni: Lezioni on demand e laboratorio presso la nostra sede di Milano o in diretta streaming

Modalità di erogazione: On Demand

Attestato: Attestato di frequenza

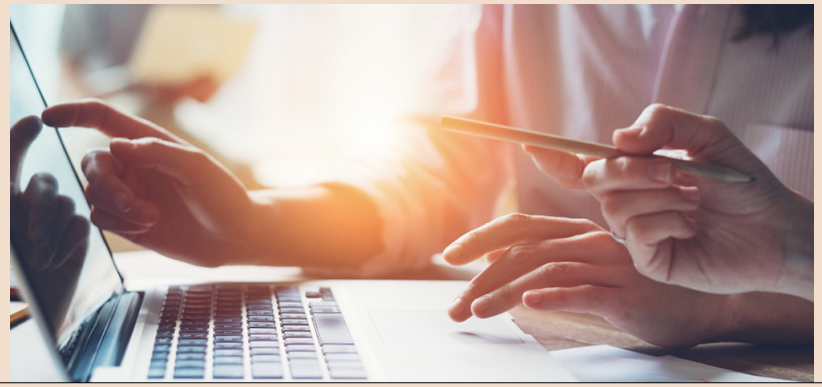
A chi è rivolto il corso?

Destinatari

Il corso è rivolto a manager, imprenditori e professionisti che vogliono sviluppare competenze di negoziazione strategica avanzata.

Sbocchi Professionali

Il corso si rivolge a chiunque voglia sviluppare le proprie abilità e competenze negoziali a 360 gradi. Si rivolge quindi a figure manageriali, imprenditori e professionisti che frequentemente conducono negoziazioni interne ed esterne.



Programma

MODULO 1 - Le complessità negoziali

MODULO 2 - Tecniche avanzate di negoziazione strategica

MODULO 3 - Stratagemmi avanzati di negoziazione

La Faculty del corso

Piercarlo Romeo
CEO & Founder in FYM Formazione e Coaching

Federico Oggian
Senior Trainer e Senior Business Coach in FYM

Alberto De Panfilis
Direttore Didattico - FYM Formazione e Coaching

Modalità di iscrizione e pagamento

Modalità di iscrizione:

https://sole24oreformazione.it/iscrizione/corso?codice=MA23076

Il processo di selezione prevede:

• Diploma di Secondo Grado e esperienza pregressa in negoziazione

€ 700 + IVA

Modalità di pagamento:
Sole 24 ORE Formazione si impegna a rendere la formazione accessibile a tutti, ampliando continuamente le convenzioni. Contattaci per scoprire come risparmiare fino al 50% grazie alle nostre agevolazioni!Il pagamento della quota può avvenire tramite carta di credito e bonifico bancario.Per il bonifico, l'IBAN di riferimento è il seguente: IT96N0326803402052620984800.Possibilità di finanziamento con Sella Personal Credit previa approvazione della finanziaria*

* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Operazione soggetta ad approvazione di Sella Personal Credit SpA. Per maggiori informazioni è possibile richiedere il modulo "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e la copia del testo contrattuale.

Sole 24 ORE Formazione

sole24oreformazione.it

Numero Verde
800 128 646